

Neue Perspektiven für Ihre Sales-Karriere...

ShE ist ein solider IT-Dienstleister mit mehr als 20-jähriger Erfolgsgeschichte und zählt mittelständische Unternehmen und internationale Konzerne zu seinen Kunden, z.B. Deutsche Bank, BASF, Siemens, DPD, Pfizer u.v.a.

Wir verstehen uns als kompetenter, vertrauenswürdiger Partner, um Geschäftsprozesse und IT von dynamischen Unternehmen unter den Aspekten Leistung, Sicherheit und Kosten permanent zu verbessern. Unsere Berater erarbeiten durchgängige Konzepte, unsere Spezialisten aus den Bereichen Netzwerkmanagement, Betrieb, Softwareentwicklung, IT-Security und Virtualisierung sorgen für eine reibungslose Umsetzung.

Zum Aufbau unseres Bereichs ITK-Outsourcing suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine engagierte Persönlichkeit als

▶▶▶ **Sales Manager** (m/w) **für den Raum Frankfurt/Main**

Im Fokus der Vertriebstätigkeit stehen Lösungen und kostenflexible, nutzungsabhängige Abrechnungsmodelle für den Bezug von IT-Ressourcen nach modernen On-Demand-Konzepten wie Software-as-a-Service (SaaS) oder Cloud Computing.

Sie haben die richtige Strategie und den nötigen Biss, um den Bereich SaaS und Cloud Computing erfolgreich voranzubringen. Mit Marktkenntnis initiieren Sie das Neugeschäft, wissen in Präsentationen zu überzeugen und führen Vertragsverhandlungen zielstrebig zum Abschluss. In der Kundenbetreuung sind Sie ein kompetenter Ansprechpartner. Mit dem wirtschaftlichen Erfolg des Bereichs legen wir auch gerne Personalverantwortung in Ihre Hand.

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium (UNI/FH) in den Bereichen Wirtschaftsinformatik oder Betriebswirtschaftslehre oder auf anderem Wege erworbene vergleichbar fundierte Kenntnisse.
- Mindestens 3-5 Jahre relevante Berufserfahrung in einer ähnlich verantwortlichen Position, vorzugsweise aus dem Bereich IT Services / IT-Outsourcing / Applikation Hosting / Corporate Networks, Windows Server, Linux, SAN Systeme.
- Fundierte Kenntnisse über Methoden der Marktbearbeitung, Akquise und des gesamten Vertriebsprozesses.

Ihre Perspektiven:

Wir wollen besser sein als die anderen: Deshalb ist unsere Unternehmenskultur geprägt von kurzen Wegen und einem hohen Maß an Gestaltungs- und Entscheidungsfreiheit in einem modernen Technologie- und Beratungsunternehmen. Im Rahmen unserer vertraglichen Leistungen erhalten Sie eine Erfolgsbeteiligung sowie einen Dienstwagen auch zur privaten Nutzung. Ihre berufliche Weiterentwicklung fördern wir durch gezielte Personalentwicklungsmaßnahmen.

Interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

ShE Informationssysteme GmbH · Personalabteilung / Frau Katze
Casimirstrasse 2-4 · 60388 Frankfurt · Tel.: (0 61 09) 72 66-60 · jobs@she-systems.de

www.she-systems.de